

Инвестиционное предложение

I. Общие сведения о проекте

- 1. Название проекта:** Организация серийного производства муфт для насосно-компрессорных труб.
- 2. Отраслевая принадлежность проекта:** Промышленность
- 3. Место реализации проекта:** г. Барановичи ул. Пролетарская 40

4. Описание проекта

.....
Проект предполагает организацию серийного производства муфт для насосно-компрессорных труб используемых предприятиями нефте-газодобывающей отрасли РБ и стран СНГ.
.....

Реализацию проекта планируется осуществить за счет внедрения нового и модернизации имеющегося оборудования.
.....
.....
.....

- 5. Степень готовности проекта** (наличие бизнес-плана, ТЭО, проведение маркетинговых исследований или других форм, свидетельствующих о подготовке проекта ((с обязательным указанием даты разработки)):

Проведение маркетинговых исследований

Дата разработки проекта – 2018 г.

Срок реализации проекта – 2019 г.

II. Сведения об инициаторе проекта

- 1. Полное наименование организации:**
ОАО “Барановичский завод станкопринадлежностей”
- 2. Дата регистрации:** 23.08.2000
- 3. Распределение уставного фонда в долях, %:**

Юридические лица:	Доля
- государственной формы собственности	76,63
- частной формы собственности	5,38
Физические лица	17,99

III. Характеристика рынков планируемой к выпуску продукции

A. Характеристика намечаемой к выпуску продукции:

- 1. наименование и описание продукции:** Муфты НКТ для гладких насосно-компрессорных труб (73-Д), для труб свысаженными концами (В-73Е) по ГОСТ 633 условного диаметра 73 мм., которые используются для перемещения внутри колонн нефтяных, газовых скважин, а также выполнения подъемно-спусковых и ремонтных операций. Муфты изготавливаются из бесшовных горячекатаных труб из сталей групп прочности Д,К, Е, Л, М, Р. Для защиты муфт применяется фосфатное защитное покрытие, что обеспечивает их сохранность и длительный срок хранения.
- 2. основные потребители:** Предприятия нефте-газодобывающей отрасли РБ и стран СНГ.
- 3. основные конкуренты** (производители схожих по потребительским характеристикам товаров): Ижевский машиностроительный завод, частные предприятия России.

В. Характеристика внутреннего рынка

1. текущий объем рынка (за последний отчетный период) 300 000 долл США
планируемая доля внутреннего рынка: 50 %
2. стратегия работы на внутреннем рынке:
 - более низкие цены
 - более высокое качество
 - более привлекательный сервис
 - государственная поддержка (защита от импорта, гарантированные государственные закупки и иная поддержка)
 - иное (указать)
3. государственное регулирование (регулирование цен, лицензирование деятельности и т.д.): нет
4. рентабельность продаж продукции (в %): (в 12% в 2020 году);
5. степень концентрации (примерная суммарная доля рынка пяти крупнейших игроков, в %): 80%.
6. прочее (указать):

С. Характеристика внешних рынков

1. предполагаемое распределение объема продаж по основным регионам, %:

Страны ЕАЭС	в т.ч. рынок РБ	Страны ЕС	Иные страны
90	10	-	-

2. Имеется ли у компании опыт экспорта в указанные страны: да; нет
3. Экспортируются ли иными производителями РБ данные товары на основные целевые рынки продукта (-ов): да; нет

IV. Описание имеющейся инфраструктуры

Ж/д и автотранспортный доступ:

- собственная ж/д ветка
- ветка БелЖД (расстояние от участка, км): 0,5
- общереспубликанские автомобильные дороги (расстояние в км): 1,5
- другие дороги с усовершенствованным покрытием (расстояние в км): 1,5

Наличие коммуникаций:

- электросеть (вольтаж: 380, расстояние в км:)
- водопровод
- газопровод

Земельный участок и производственные площади:

- наличие земельного участка (площадь: , назначение:
- наличие строений (площадь: 3000 м2, назначение:)

Прочая инфраструктура:

- склады хранения, логистические терминалы (площадь: , описание:
- возможность дальнейшего расширения производства и установки дополнительных мощностей
- возможность создания необходимой инфраструктуры за счет средств бюджета (описание)
- иная (указать):

V. Ключевые преимущества проекта

Описание каждого кратко:

- развитый бренд
- профильный персонал
- сеть поставок сырья и комплектующих

- товаропроводящая сеть
- гарантированные объемы заказов
- наличие действующих патентов, лицензий, разрешений:
- наличие льгот при реализации проекта
- основные партнеры
- иные (указать):

VI. Финансирование проекта

A. Общие инвестиционные затраты по проекту, всего: 800 000 \$

B. Источники формирования инвестиционных ресурсов, Выберите элемент:

	Источник	Сумма средств
<input type="checkbox"/>	Собственные средства	200 000 \$
<input checked="" type="checkbox"/>	Средства инвестора	600 000 \$
<input type="checkbox"/>	Государственная поддержка	
<input type="checkbox"/>	Гранты	
<input type="checkbox"/>	Долгосрочные кредиты	
<input type="checkbox"/>	Краткосрочные кредиты	
	Прочие(указать):	
<input type="checkbox"/>		
	Итого по проекту:	800 000 \$

C. Направления использования инвестиционных ресурсов:

- исследования и разработки
- создание инфраструктуры
- строительство
- приобретение недвижимости
- закупка оборудования, технологий, лицензий
- подготовка производства
- пополнение оборотных средств
- другое (указать):

D. Форма участия инвестора в проекте:

	Формы участия инвестора в проекте	Доля инвестора в уставном капитале при реализации планируемой формы участия, %
<input checked="" type="checkbox"/>	Внесение вклада в уставный фонд нового предприятия	до 75%
<input type="checkbox"/>	Приобретение пакета акций (доли в уставном фонде) существующего предприятия	
<input checked="" type="checkbox"/>	Приобретение предприятия как имущественного комплекса	100 %
<input type="checkbox"/>	Дополнительная эмиссия акций для продажи инвестору	
	Прочие(указать):	
<input type="checkbox"/>		

Е. Предварительные показатели финансовой эффективности проекта

Показатель	Значение
Годовая выручка , без НДС, после выхода на проектную мощность)	3000000\$
Срок выхода на проектную мощность, лет/года	1
Простой срок окупаемости, лет/года	0.3
Динамический срок окупаемости, лет/года	1
NPV*	1
IRR* , %	4.2
Ставка дисконтирования, %	4

* Показатели IRR и NPV указаны по состоянию на 2 год реализации проекта

VII. Контактная информация ответственного на предприятии

Ответственный исполнитель (ФИО, должность):Беляцкий Л.В., главный инженер

Телефон раб.: 60-57-83

Факс: 58-37-98

E-mail: bzsp@tut.by

Веб-сайт:bzsp.by

Дата составления инвестиционного предложения: 27.03.2017